

Spezielles Leistungspaket für Privatkunden

Für den privaten Kunden haben wir ein speziell abgestimmtes Leistungspaket geschnürt, welches im Wesentlichen folgende Punkte umfasst:

- Ermittlung des Versicherungsbedarfes,
- Risikoanalyse der gesamten Situation,
- Erstellung eines Versicherungsordners mit Inhaltsverzeichnis,
- Versicherungsordner mit Inhaltsverzeichnis,
- Überprüfung der bestehenden Verträge,
- Erstellung einer detaillierten Versicherungsauswertung,
- Beratung und Betreuung durch die Valenz.

Kosten

Die Gesamtkosten für dieses exklusive Dienstleistungspaket wird von der Firma Valenz mittels eines pauschalen Beratungshonorars verrechnet und beträgt einmalig 100 Euro zuzüglich 20% USt, also insgesamt 120 Euro.

Kostenübernahme

Sollte sich der Kunde nach der Beratung für die zukünftige Betreuung durch uns entscheiden, so verzichten wir zur Gänze auf die einmaligen Kosten.

Mit optimalen Versicherungslösungen können Schäden zwar nicht vermieden werden, jedoch können daraus resultierende negative Auswirkungen bis hin zu Existenzgefährdung abgefangen werden.

Die **regelmäßige** und fachmännische **Überprüfung** der aktuellen Risikosituation und der Versicherungsverträge ist die **Garantie** für einen **bestmöglichen Versicherungsschutz** zu jeder Zeit!



Valenz Versicherungs- und Finanzdienstleistung OG
Färbergasse 13 | A-6850 Dornbirn
Tel. 05572 / 89 00 66 - 0 | Fax - 10
office@valenz.at | www.valenz.at

valenz 
Wir ordnen die Werte Ihres Lebens

Weit über 100 Versicherungsgesellschaften sind in Österreich aktiv. Alleine bei den wichtigsten Versicherungsgesellschaften gibt es mehrere tausend Tarife. Die Unterschiede im Kleingedruckten sind riesengroß und der Preis ist nur eines von vielen Kriterien.

Sie und Ihre Familie haben in verschiedenen Lebensabschnitten unterschiedliche Anforderungen an eine Versicherungs- oder Vorsorgelösung. Ihre persönliche Situation und Ihre speziellen Bedürfnisse stehen im Mittelpunkt unserer Beratung. Darum durchleuchten wir Ihre bestehenden Verträge, prüfen diese im Hinblick auf Ihren aktuellen Bedarf und erarbeiten das für Sie optimale Konzept.

Der Beruf des Versicherungsmaklers erfordert mehr als anspruchsvolle Sach- und Fachkenntnisse. Marktüberblick, kaufmännische, logistische und unternehmerische Erfahrung mit zielgenauer Bedarfsorientierung sind unsere Stärken.

Die Beratungsqualität und langfristige Ausrichtung der Zusammenarbeit sind eines unserer Markenzeichen.

Unsere Hauptaufgaben als Versicherungsmakler sind die optimale Beratung des Versicherungskunden zur Vermittlung des bestmöglichen Versicherungsschutzes, ebenso wie folgende Tätigkeiten:

- die Analyse der Risiken des Kunden
- die Erstellung eines angemessenen Deckungskonzeptes
- die Vermittlung des bestmöglichen Versicherungsschutzes
- die Prüfung von Polizzen und Prämienvorschreibungen
- die Unterstützung im Schadensfall

Wir sind in unserer Tätigkeit **unabhängig** und unserem Auftraggeber verpflichtet!

Als Versicherungsmakler sind wir in erster Linie ein unabhängiger Einkäufer von Versicherungsschutz im Interesse unseres Kunden. Wir sind gesetzlich (Maklergesetz) verpflichtet, den bestmöglichen Versicherungsschutz zu vermitteln. Weiters verwalten wir auf Wunsch sämtliche Versicherungsverträge unserer Kunden und sind somit als Spezialisten und Sachverständige erste Ansprechpartner in allen Versicherungsfragen.



Risikoanalyse

Für die Ermittlung und Bewertung der Existenz bedrohenden Gefahren und Risiken haben wir eine speziell für den privaten Kunden zugeschnittene Risikoanalyse entwickelt. Auf Basis dieser Risikoanalyse (Datenerhebungsbogen) wird dann ein individuell auf den Kunden zugeschnittenes Deckungskonzept erstellt.

Der Kunde entscheidet schließlich mit Hilfe unseres fachmännischen Rates, welche Risiken versichert werden sollen.

Bestmöglicher Versicherungsschutz

Auf Basis des Deckungskonzeptes werden die am Markt angebotenen Versicherungslösungen verschiedener Versicherer analysiert und bewertet. Dabei wird besonders auf die Optimierung des Preis-/Leistungsverhältnisses geachtet und die Regionalität nicht außer Acht gelassen. Es werden jene Produkte ausgewählt, die am optimalsten auf die individuelle Risikosituation des Kunden passen.

Die übersandten Polizzen werden regelmäßig auf deren Richtigkeit und die Prämienvorschreibung hin überprüft.

Schadensabwicklung

Unsere Betreuung beinhaltet auch die Abwicklung etwaiger Schadensfälle. Dabei werden die Verhandlungen mit der Versicherungsgesellschaft geführt und die bestmögliche Durchsetzung der Ansprüche im Sinne des Kunden angestrebt.

